

Как снизить риски при закупке электротехнической продукции: 5 решений для строительных организаций

Соблюдение сроков строительства зависит не только от организации работ на площадке, но и от качества подготовки поставок. На практике нередко возникают ситуации, когда монтаж инженерных систем откладывается из-за отсутствия отдельных позиций электротехнической продукции. Поиск аналогов, согласование замен, корректировка проектной документации и графика поставок приводят к дополнительным затратам времени и ресурсов.

Сейчас для современных строительных объектов требуется широкий спектр электротехнической продукции: модульное оборудование, распределительные корпуса, кабеленесущие системы, электроустановочные изделия, светотехника, силовые разъемы и многое другое. Поэтому при выборе поставщика все большее значение приобретают комплексность предложения, стабильность поставок и техническая поддержка (а не только цена отдельных изделий). Надежность строительного объекта предопределяется задолго до ввода его в эксплуатацию — еще на этапе выбора оборудования и формирования поставок.

Пять факторов, которые помогают снизить риски закупок

1. Анализировать не только цены, но и совокупную стоимость владения

Минимальная цена изделия далеко не всегда означает экономию для проекта. Несоответствие оборудования условиям эксплуатации, необходимость внеплановой замены или доработки способны значительно увеличить расходы. При выборе продукции рекомендуется учитывать:

- соответствие требованиям нормативной документации;
- качество материалов и комплектующих;
- предполагаемый срок службы;
- наличие гарантийных обязательств;
- репутацию производителя.

Такой подход позволяет избежать дополнительных затрат на этапе эксплуатации объекта.

2. Минимизировать количество поставщиков

Использование оборудования разных производителей зачастую усложняет процесс комплектации. Возрастает объем документооборота, увеличивается количество поставок,

появляется необходимость согласовывать совместимость различных решений. Комплексная закупка продукции одного бренда позволяет:

- сократить сроки комплектации;
- упростить взаимодействие с поставщиками;
- снизить вероятность несовместимости оборудования;
- облегчить гарантийное сопровождение.

3. Выбирать поставщиков с широким ассортиментом

Современный объект может включать тысячи различных электротехнических позиций. Если бренд покрывает лишь небольшую часть потребностей, специалистам приходится искать дополнительные решения у других производителей. Широкий ассортимент позволяет существенно сократить количество отдельных закупок и упростить снабжение строительного объекта.

4. Проверять наличие технической документации

Для специалистов проектных организаций и служб материально-технического снабжения,



УНП192609714

ВСЁ НЕОБХОДИМОЕ ДЛЯ КОМПЛЕКТАЦИИ ОБЪЕКТА



БОЛЕЕ 3000 SKU

DEKRON
РЕШЕНИЯ, КОТОРЫМ ДОВЕРЯЮТ ПРОФЕССИОНАЛЫ

Комплексный подход как инструмент управления рисками

Практика показывает, что при выборе бренда — поставщика электротехнической продукции — целесообразно оценивать сразу несколько факторов:

- полноту ассортимента;
- наличие продукции на складе;
- возможность комплексной поставки;
- совместимость оборудования;
- комплект технической документации;
- инженерную поддержку;
- надежность логистики.

Такой подход позволяет сократить организационные издержки, повысить предсказуемость поставок и обеспечить единый технический стандарт при комплектации объекта.

Практический пример

Одним из примеров комплексного подхода на белорусском рынке является бренд **DEKRON**, созданный на основе более чем 10-летнего опыта компании **ANKRON** в сфере

поставок электротехнической продукции для строительных, промышленных, инфраструктурных объектов. Сегодня ассортимент бренда включает более **3 000 SKU**, среди которых:

- модульное оборудование;
- распределительные пластиковые и металлические корпуса;
- электроустановочные изделия;
- электромонтажная продукция;
- кабеленесущие системы;
- силовые разъемы;
- светотехническая продукция;
- решения для IT-инфраструктуры.

Наличие комплексного ассортимента позволяет строительным предприятиям, проектным институтам, службам материально-технического снабжения существенно сократить количество отдельных закупок, упростить комплектацию объектов и снизить организационные риски.

5. Учитывать уровень инженерной поддержки

Даже при качественно подготовленной проектной документации в процессе строительства могут возникать вопросы, связанные с подбором аналогов, уточнением комплектации или заменой отдельных позиций. Наличие специалистов, способных быстро дать компетентную техническую консультацию, позволяет значительно сократить время принятия решений и избежать задержек поставок.